

È terminato da poco l'ultimo Evolution Tour, ed ora si tirano le somme, si guardano i risultati (anche prima della chiusura dell'anno), si fanno i bilanci.



È stata una grande opportunità poter incontrare la nostra rete di Intermediari nel loro territorio, fermarsi insieme per prendere un caffè mentre si discute di problemi di lavoro piuttosto che di problemi personali o altro ancora. Per questo motivo siamo veramente grati a tutti! GRAZIE.

Abbiamo presentato la nostra storia che è partita 11 anni fa dal resto di un bar. Tre euro e Cinquanta Sei ed è nato il Gruppo TCS: una favola da raccontare ai nostri figli ed ai nostri nipoti. Una storia piena di valori, di condivisioni, di idee.





Abbiamo comunicato in maniera trasparente, i risultati del sondaggio sulla soddisfazione dei servizi informatici del Gruppo TCS (QuotUp, WebApp, etc) sui quali c'è stato notevole interesse ed una esplicita richiesta di continuare a produrre servizi di alta qualità.

Abbiamo scoperto le nostre carte ed indicato la strada che il nostro Intermediario deve seguire per continuare la sua attività allargando i propri orizzonti. Abbiamo dato le chiavi per aprire .



Ora è indispensabile salire sul treno del Gruppo TCS e continuare a fornire al proprio Cliente la consulenza senza la quale non è possibile pianificare nessun mestiere.

Nel pomeriggio la qualità degli argomenti trattati è stata notevole ... Siamo entrati nei complicati labirinti della mente per esaminare e riconoscere gli atteggiamenti che nascono nella parte del nostro cervello antico che determinano la vendita.



Un viaggio interessante che ha consentito ai partecipanti di trarre delle fondamentali nozioni da sperimentare nel proprio lavoro.



È stato un grande successo!!!

GRAZIE A TUTTI !